

## Préparer un rendez-vous commercial à l'aide de l'IA générative Gagnez en efficacité avec l'IA générative et transformez vos rendez-vous en opportunités

**DURÉE DE LA FORMATION :**  
3h30 en format digital learning



### LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de la formation, les participants seront capables de :

1. Comprendre les usages pertinents de l'IA dans la préparation d'un rendez-vous commercial (prospection, analyse du prospect, stratégie de pitch).
2. Utiliser concrètement des outils d'IA générative pour :
  - Collecter des informations sur un client ou prospect.
  - Identifier ses besoins et son contexte métier.
  - Préparer une prise de contact ou un argumentaire personnalisé.
3. Adopter une posture critique vis-à-vis de l'IA : savoir vérifier les données et éviter les biais.



### SUPPORTS FOURNIS

- Fiche « prompts types » pour préparer un rendez-vous avec une IA générative
- Modèle de plan d'entretien assisté par IA
- Fiche outil comparative IA commerciale (gratuits/ premium)
- Check-list de vérification de contenu généré par IA



### LE PROGRAMME DE LA FORMATION :

1. INTRODUCTION À L'IA DANS LA FONCTION COMMERCIALE
  - Que peut faire l'IA pour un commercial ?
  - Comprendre les promesses et les limites de l'IA dans le contexte commercial
2. TOUR D'HORIZON DES OUTILS IA UTILES POUR LES COMMERCIAUX
  - Présentation d'un outil IA générative, Téléchargement de la fiche "Top outils IA"
  - Connaître les outils et choisir ceux adaptés à son usage
3. EXERCICE : COLLECTER DES INFOS SUR UN PROSPECT AVEC
  - Un cas pratique pas-à-pas à partir d'un prompt préconstruit à adapter
  - Un savoir formuler des requêtes efficaces à l'IA pour obtenir des données exploitables
  - Une auto-évaluation sur la pertinence des infos extraites
4. CRÉER UN ARGUMENTAIRE COMMERCIAL PERSONNALISÉ
  - Simulation avec prompt IA pour créer un pitch selon les « pain points » du client
5. LES BIAIS, LIMITES ET ÉTHIQUE DE L'IA
  - Hallucinations, dépendance, RGPD, etc.
  - Mini quiz de validation
6. BILAN & AUTO-ÉVALUATION DES ACQUIS
  - Quiz final + fiche mémo à télécharger
  - Possibilité d'exporter son plan d'entretien IA en PDF



**CONTACT :**  
01 43 53 67 93